



LANGFRISTET
ERHVERVSFINANSIERING

Langfristet ErhvervsFinansiering A/S

Langfristede lån og kapitalfremskaffelse
til små- og mellemstore virksomheder.



Introduktion til LEF

Langfristet ErhvervsFinansiering ("LEF") formidler langfristet lånefinansiering til danske virksomheder. Desuden rådgiver og hjælper LEF med fremskaffelse af finansiering og risikovillig kapital i forbindelse med ejerskifte, investeringer, restruktureringer, omlægning af gæld mm.

Finanskrisen har for mange virksomheder understreget nødvendigheden af at have sikker langfristet finansiering som en del af finansieringsgrundlaget. Samtidigt har den skærpede finansielle regulering mindsket bankernes udbud af langfristet lånefinansiering. Pensionskasser og øvrige kapitalforvaltere har samtidigt et ønske om langsigtede kapitalanbringelser.

Den skærpede regulering af bankerne vil medføre, at der i fremtiden vil ske store ændringer i det finansielle system og långivningen til erhvervslivet. Bankerne vil i højere grad fokusere på dag-til-dag forretninger, kortfristede lån og rådgivning, mens en større andel af virksomhedernes investeringer skal finansieres via lån fra pensionskasser og andre kapitalforvaltere.

LEF har en organisation med stor erfaring med kreditvurderinger og med indgående kendskab til kreditprocessen i bankerne. På baggrund af disse erfaringer formidler vi kontakten mellem virksomhederne og den relevante finansieringskilde. Desuden udfører vi en bred palette af finansielle rådgivningsydelser, primært omkring fremskaffelse af lån og/eller kapital.

Direct Lending

Direct Lending er et lån udstedt af en kapitalforvalter eller pensionskasse direkte til virksomheden. Det er en mulighed for virksomheder der ønsker at supplere deres nuværende finansieringsstruktur og en mulighed for at sikre sig langfristet lån – som kan være svære at få i bankerne. Lånetype og lånevilkår vil variere fra sag til sag og der er således ikke tale om et standard produkt. Derimod tilpasses lån og vilkår til den enkelte virksomhed ud fra jeres ønsker og behov.

Lånene kan udstedes som :

- Langfristede lån, som er sidestillet den øvrige finansiering
- Lån udstedt som langfristet seniorgæld
- Lån udstedt som Mezzaninlån
- Lån udstedt som ansvarlig lånekapital

Lånebehovet kan skyldes forskellige faktorer, og af nogle kan nævnes:

- Finansiering af anlægsinvesteringer
- Opkøb af virksomheder
- Generationsskifte og ejerskifte
- Omlægning af kortfristet gæld til langfristet gæld
- Refinansiering af nuværende gæld eller ansvarlig lånekapital
- Restruktureringer/rekonstruktioner

Listerne med låntyper og lånebehov er ikke udtømmende – og er du i tvivl om din virksomhed er emne for direct lending så er du velkommen til at kontakte os for at høre nærmere

Finansiel rådgivning

Vi har i LEF har stor erfaring med kreditvurderinger og et indgående kendskab til kreditprocesserne i bankerne. Herudover har vi et bredt netværk og et godt kendskab til de alternative finansieringsmuligheder der findes. Vi kan via vores erfaring og netværk hjælpe virksomheder med den optimale finansieringssammensætning til glæde for både virksomheden og banken. En løsning vil altid være individuel og tage udgangspunkt i netop jeres virksomhed.

I vores rådgivning arbejder vi primært med to områder:

- Finansiering
- &
- Strategiske muligheder & værdiansættelser

Finansiering

Vores tese er, at mange virksomheder kunne få godkendt de lån- og kreditter de har fået afslået – hvis:

- Forespørgslerne var underbygget af gennearbejdet materiale.
- &
- At virksomhederne var villige til at overveje alternative finansieringskilder som et supplement til bankerne.

I LEF har vi stor erfaring med kreditvurdering og et indgående kendskab til kreditprocesserne i bankerne – og de begrænsninger virksomhederne kan opleve. Men vi tror på, at et samarbejde med banken / den daglige finansieringskilde er altafgørende for virksomheden og for dens fremtidige udvikling.

Finansiering - fortsat

Mange virksomheder er ikke tilstrækkeligt opmærksomme på at søge alternativ finansiering - og tænke i helhedsløsninger- når der opstår et finansieringsbehov. I nogle situationer kan det være i både virksomhedens og bankes interesse, at finansieringen fordeles mellem flere – det kan f.eks. være i situationer hvor:

- Virksomheden vækster men har ikke tilstrækkelig egenkapital og likviditet til at finansiere væksten.
- Virksomheden ønsker at opkøbe en anden virksomhed
- Virksomheden skal generationskiftes
- Virksomheden ønsker at omlægge fra kort til lang gæld
- Virksomheden skal rekonstrueres, eksempelvis som følge af gældsbyrde

Vores rådgivning sker uafhængigt af bankerne og tager derfor udgangspunkt i netop jeres virksomhed og jeres muligheder. Vores opgave og omfanget heraf aftales individuelt – men et udpluk af det, vi kan hjælpe med, er:

- Forberedelse til bankmøder
- Udarbejdelse af præsentationsmateriale til banken
- Gennemgang af forretnings- og finansieringsplaner
- Udarbejdelse af finansielle modeller (budget/business case)
- En uafhængig vurdering af hvordan virksomheden stiller sig bedst overfor banken - så begge parter får den bedst mulige aftale.
- Sikre virksomheden den bedst mulige finansieringsløsning

Er du i tvivl om vi kan hjælpe så er du velkommen til at kontakte os for at høre nærmere.

Strategi & værdiansættelse

I en travl hverdag har virksomhedernes ofte fokus på dagligdagen, driften og mulighederne heri - og det kan være svært at finde tid til de mere overordnede og strategiske overvejelser. Når virksomheden tager sig tiden til det – hvor skal man så begynde? Baggrunden for at kontakte os kan derfor være mange – af eksempler kan være:

- Vurdering af virksomhedens muligheder for salg samt værdiansættelse
- Igangsættelse af salgsproces
- Ønske om at finde investorer eller købere til virksomheden
- Ønske om at styrke bestyrelsen
- Behov for sparring på styring af nye projekter - med henblik på at opnå finansiering

De fleste virksomheder arbejder sjældent med disse overvejelser og det kan det være svært at vide, hvor man skal starte og hvem man skal involvere i processen. Det betyder ofte at virksomhederne bruger uhensigtsmæssigt meget tid på det, og det kan fjerne fokus fra den daglige drift. I LEF kender vi processerne indgående, vi ved hvem der skal involveres og vi kan strukturere forløbene. I sparer derfor både tid og energi ved at involvere os. Samtidig har vi et bredt og kompetent netværk som kan involveres når / hvis behovet opstår – det giver således adgang til en bred skare af potentielle konsulenter, bestyrelsesmedlemmer og investorer.

Herudover oplever vi i LEF en stigende interesse fra virksomheder som ønsker hjælp til strukturering af og sparring på projekter under udarbejdelse. Det kan være når der skal etableres større anlægsprojekter hvor de finansielle muligheder og risici skal belyses i både opførelsesperioden og den efterfølgende drift.

I LEF kan vi tilbyde hjælp og sparring hele vejen gennem projektet, både i den indledende fase og i projektfasen. Vi bidrager med viden om hvordan finansieringen skal tænkes ind i et projekt fra start – både i forhold til den reelle likviditet og hen til fremskaffelse af endelig finansiering. Ved at bruge os får I derfor hurtigere og nemmere adgang til den nødvendige finansiering for at kunne gennemføre projekterne.

Kontakt

Ledelsen

Rune Ledgaard Sørensen (adm. direktør og partner)

Rune har 11 års erfaring fra den finansielle sektor bl.a som Vice President ved FIH Erhvervsbank i afdelingen for akkvisitionsfinansiering. Han har deltaget i virksomheds- og kreditanalysen ved ca. 200 potentielle virksomhedsopkøb og har arbejdet meget med langfristede lån og mezzaninlån. Han har desuden indsigt i kreditscoremodeller og finansiell regulering.

Erhvervs erfaring: Indehaver af www.kreditklemme.dk (2014), Sekretariatschef i Finanskrisekommissionen ved tænketanken Kraka (2012-2013), Vice President FIH Erhvervsbank (2003-2012), Selvstændig konsulent, NS Consult (2001-2003)



Tlf. 30 32 58 54
e-mail: rune@lefas.dk

Lasse Nielsen (Direktør og partner)

Lasse Nielsen har 12 års erfaring fra den finansielle sektor bl.a. senest som leder af erhvervsafdelingerne i Jyske Bank Vejle og Fredericia. Lasse har arbejdet med erhvervs kunder i alle størrelser og segmenter og har en bred erfaring med finansiell rådgivning. Samtidig hermed et indgående kendskab til bankernes muligheder og begrænsninger inden for kredit- og långivning. Derudover har Lasse et stort indblik i det aktuelle bankmarked, specielt i forhold til priser og vilkår i de forskellige banker



Tlf. 25 32 70 90
e-mail: lasse@lefas.dk

Bestyrelsen

Poul Mortensen (Formand)

Poul Mortensen har mere end 25 års erfaring fra ledende stillinger i dansk erhvervsliv. Poul Mortensen har betydelig erfaring fra bank- og forsikringsbranchen bl.a. som administrerende direktør for Danica Bank A/S.

Erhvervs erfaring: Division CEO, Assistance Falck (2008 – i dag), adm. direktør Københavns Energi A / S (2006-2008), koncerndirektør i Codan A/S (1995-2006), adm. direktør, Danica Bank A/S (1993-1995), Executive Vice-president, Baltica Bank A/S (1989-1993), direktør, Handelsbanken A/S (1981-1989), konsulent, Dansk Data Arkiv (1979-1981). Uddannelse: Cand. Social Science, Odense Universitet.



Niels Henrik Rasmussen

Niels Henrik Rasmussen har gennem sin karriere udviklet stærke evner for at bygge og udvikle virksomheder ved en unik blanding af visioner, strategi og forretningssans. Han har flere gange udviklet små og innovative virksomheder til at blive centrale og profitable aktører inden for deres industri. Niels Henrik har en "hands-on" praktisk ledelsesstil, som fremmer ansvarlighed og teamwork blandt de ledere han er med til at udvikle.

Erhvervs erfaring: Grundlægger og CEO, Secunia (2002- 2012), CEO og salgsansvarlig, VeriSign Affiliate (2001-2002), BDM – ASK Alex (2001), McKinsey & Co. (1992-1995)



Tage Benjaminsen

Tage Benjaminsen har næsten 40 års erfaring fra banksektoren. Han har arbejdet 38 år i Danske Bank, både i Danmark og internationalt og har bl.a. været chef for Danske Banks afdeling i New York. Han har omfattende erfaring med kreditgivning, aktieanalyse og IT. Siden 2006 har Tage arbejdet som professionelt bestyrelsesmedlem.

Erhvervs erfaring: Bestyrelsesformand, Kristensen Properties (siden 2004), bestyrelsesformand, Lexbrand (2007-2008), Senior Vice President – Danske Bank Group (1962-2001).

